



DELL PARTNERDIRECT
LE PARTENARIAT CONSTRUIT AUTOUR DE VOS BESOINS
► POUR EN SAVOIR PLUS

PARTNER DIRECT

Channel Business Partners >>> Publiez vos informations sur Channel BP, c'est GRATUIT ! >>>>

Accueil > Marketing channel

Resix structure son réseau de distribution

- User **MOAL** gagné 1 points! Total now is 68 points.
- Votre Article a été créé(e).

Resix l'expert français en matière de téléphonie sur IP se consacre à son métier d'éditeur, et développe un réseau de partenaires certifiés à forte capacité d'intégration.

Spécialiste en ingénierie système et réseaux, Resix conçoit et commercialise, au travers d'un réseau de partenaires certifiés, la solution sécurisée NetxServ qui permet d'ajouter la voix sur IP (VoIP) sur un ensemble hétérogène de PABX déjà en place sans aucune modification de ces derniers.

L'objectif de Resix est de devenir un éditeur de logiciel à part entière. Aujourd'hui Resix commercialise la gamme de produits NetxServ constituée d'un logiciel développé par ses équipes et de serveurs plus ou moins puissants provenant de chez différents constructeurs et des équipements périphériques de téléphonie.

L'objectif de Resix est de se concentrer principalement au développement logiciel et aux services associés. Pour atteindre cet objectif Resix souhaite étoffer son réseau de partenaires avec des revendeurs et intégrateurs à valeur ajoutée capable d'intégrer le logiciel Resix dans des matériels agréés par l'éditeur en France et surtout à l'étranger.

C'est dans cette perspective que Resix s'est installée dans de nouveaux locaux plus spacieux et mieux adaptés pour assurer des formations certifiantes aux collaborateurs de ses partenaires et mettre à leur disposition des salles de démonstration et de test.

Resix possède de nombreux atouts pour intéresser les intégrateurs en particulier en raison de la conception de sa solution ouverte, évolutive et non-proprétaire qui permet à ces derniers d'adapter facilement la solution NetxServ aux multiples spécificités des entreprises françaises et étrangères.

En effet, Resix a développé sa solution sur une base de produits Open source sous Linux que ses ingénieurs du développement maîtrisent totalement. Resix a utilisé pour cela des modules Open source connus qu'il a enrichi et industrialisé. De plus, NetxServ apporte des fonctionnalités téléphoniques avancées et un système d'administration très convivial, la configuration s'effectuant à l'aide d'un simple navigateur WEB. La sécurité a également été renforcée pour répondre aux normes les plus rigoureuses. Une démarche auprès de la DCSSI pour obtenir une certification de niveau EAL2+ est en cours.

Pour les intégrateurs l'ouverture du logiciel Resix sa richesse fonctionnelle et la proximité du centre de développement est une garantie de pouvoir apporter à ses clients des solutions à valeur ajoutée tout en bénéficiant en permanence un support réactif de la part des concepteurs du produit.

En étendant son réseau de partenaire l'objectif de Resix est de couvrir l'ensemble du territoire français au travers de partenaires de confiance et se consacrer ainsi au développement de nouvelles solutions de plus en plus évoluées

Votes :

No votes yet

Poster un nouveau commentaire

Votre nom :

MOAL

Sujet :

Commentaire : *

Communauté

GRATUIT !

Publiez vos infos sur CHANNEL BP



MOAL

Ma fiche entreprise

Mon blog
Mon compte
Les Forums
Newsletter
Les flux RSS
Se déconnecter

Sur le même sujet

- [Clavister référence NetPaq et restructure son réseau de distribution](#)
- [Patton lance le SmartNode 4554, une passerelle de voix sur IP](#)
- [Clavister : une solution qui sécurise la VoIP](#)
- [Cyberway signe un accord de partenariat avec Patton](#)
- [Resix implante sa téléphonie sur IP en Afrique francophone](#)



Envoyer



Imprimer



Flux RSS



Commentaire

Mots clés

Marketing channel VoIP

Réseaux sociaux



Espace Business

Contactez-nous pour acheter cet Espace Business !

Flash Promo

2 prises CPL 85 Mbit/s



EXCLUSIF : le grossiste spécialisé Distriwan propose un bundle de 2 prises CPL 85 Mbit/s ALL1685B à 49,90 €

Services

Human First



Le cabinet de chasse de talents Human First offre aux lecteurs de ChannelBP deux études de personnalité gratuites, à valoir sur les 2 premiers recrutements que ces entreprises lui confieront.

amen
LE WEB WE TRUST

Vous n'avez pas à nous prier pour vous offrir deux fois plus de performance !

À partir de
99€ HT/mois
pour 1000 utilisateurs

DELL PARTNERDIRECT
LE PARTENARIAT CONSTRUIT AUTOUR DE VOS BESOINS
► POUR EN SAVOIR PLUS

PARTNER DIRECT

[Format d'entrée](#)

Aperçu

Publier

[haut de page](#)
[Mentions légales](#)

